

## Правила участия в Партнерской программе

### 1. Основные термины

**Правила участия в Партнерской программе** – положения, регламентирующие порядок и условия участия в Партнерской программе на сайте <https://realty-crm.ru/> (далее – Правила).

**Реферальная структура** – система, состоящая из последовательно приглашенных (по цепи) к использованию Сайта пользователей. С точки зрения возможности получения Бонуса товарооборота ограничена 5 уровнями.

**Пользователь** – любое лицо, зарегистрированное на Сайте.

**Партнер – зарегистрированный на сайте <https://realty-crm.ru/>** (далее – Сайт) Пользователь, использующий пакет услуг Бизнес 3000, Бизнес 5000, Бизнес 9600, ПРОФИ и в Реферальной структуре находящийся над Приглашенными им Пользователями.

**Приглашенный Пользователь** – лицо, зарегистрировавшееся на Сайте через Партнерскую ссылку и занимающий 1 из 5 уровней в Реферальной структуре под Партнером.

**Партнерская (Реферальная) ссылка** – ссылка для регистрации на Сайте, которая принадлежит Партнеру. Ссылка содержит ID Партнера.

**Пакет услуг** – определенный объем возможностей при использовании Сайта, предоставляемый Пользователям на определенный срок за определенную плату. Ознакомиться с Пакетами услуг и условиями их предоставления можно по ссылке [realty-crm.ru/balance/packages](https://realty-crm.ru/balance/packages).

**Месячный товарооборот** – совокупная стоимость месячного использования приобретенных приглашенными Партнером Пользователями и приглашенных ими Пользователей (до 5 уровня) Пакетов услуг.

**Ранг** — показатель, зависящий от суммы Месячного товарооборота Партнера и определяющий возможность получения Партнером Бонуса товарооборота от Приглашенных Пользователей того или иного уровня.

**ID** – идентификационный номер Пользователя на Сайте.

**Бонус развития** – разовое зачисление денежных средств на Кошелек, доступное при регистрации в Партнерской программе при соблюдении условий, предусмотренных настоящим Правилами.

**Бонус товарооборота** – ежемесячное зачисление денежных средств на Кошелек Партнера, исчисляющееся в процентном соотношении от Месячного товарооборота Партнера

### 2. Как стать партнером

2.1. Партнерская программа – это возможность зарабатывать на привлечении клиентов к использованию сайта <https://realty-crm.ru/>

2.2. Начать зарабатывать на партнерской программе может Партнер, который ознакомившись с Правилами участия в Партнерской программе, Партнерским договором безусловно подтвердит свое участие, нажав на кнопку «Принять участие». Подтвердив участие, Партнер принимает условия Правил, Партнерского Договора.

2.3. Партнерская программа начинает работать для Партнера сразу после подтверждения участия.

2.4. Лицо может стать Партнером, заполнив форму для регистрации на сайте <https://realty-crm.ru/> при переходе с основного домена [realty-crm.ru/login](https://realty-crm.ru/login) или по Партнерской ссылке.

### 3. Правила партнерской программы

3.1. Партнеры приглашают физических и юридических лиц к использованию Сайта при помощи своей партнерской ссылки (ссылка с партнерским ID), которая находится в Личном кабинете партнера в разделе «Партнерская программа».

3.2. В Партнерской программе предусмотрено 4 Ранга от низшего к высшему (Бронза, Серебро, Золото, Платина), а также 5 уровней Реферальной структуры. Для получения

Бонусов товарооборота Партнер должен находиться от Приглашенного Пользователя или Пользователей, которых пригласил Приглашенный им Пользователь не далее 5 уровня (например: А. является Партнером. А пригласил Б и в Реферальной структуре находится над ним на 1 уровне. Б пригласил В и в Реферальной структуре находится над ним на 1 уровне. А находится над В на 2 уровне и т.д.)

3.3. Партнер получает Бонус товарооборота от месячной стоимости приобретенных Приглашенными Пользователями Пакетов услуг.

3.4. Возможность получения Бонуса товарооборота от стоимости оплаченных Пакетов услуг и его размер в процентном отношении зависит от Ранга, присвоенного Партнеру за предыдущий календарный месяц.

3.5. Ранги присваиваются и подтверждаются каждый месяц. Выплата Бонуса товарооборота в соответствии с присвоенным Партнеру Рангом начисляется 1 числа каждого календарного месяца.

3.6. Ранг действителен при действующей (с оплаченным Пакетом услуг «БИЗНЕС» или «ПРОФИ») учетной записи Партнера.

3.7. При недействующей учетной записи Бонус товарооборота не начисляется и не выплачивается.

3.8. При смене Пакета услуг на СТАНДАРТ или БЕСПЛАТНЫЙ Ранг сохраняется до конца текущего календарного месяца, но бонусы от участия в Партнерской программе Партнеру не начисляются и не выплачиваются

#### **4. Бонус Товарооборота. Порядок расчета, начисления и выплаты.**

4.1. Бонус Товарооборота зачисляется на Кошелек Партнера 1-ого числа каждого календарного месяца.

4.2. Для начисления Бонуса Товарооборота Партнеру необходимо соблюдение следующих условий:

- Приглашенные им Пользователи должны быть приглашены Партнером и зарегистрированы на Сайте по Партнерской ссылке;

- Партнер на момент проверки Администрацией Сайта условий выплаты Бонуса товарооборота должен иметь активный Пакет услуг «БИЗНЕС» или «ПРОФИ», оставшийся срок действия которого составляет не менее 24 часов.

- Партнер должен быть находиться не далее 5 уровня Реферальной структуры над оплатившем Пакет услуг Приглашенным Пользователем.

4.3. В случае, если все перечисленные в п. 4.2. Правил условия наличествуют, то Бонус товарооборота начисляется и отображается в Кошельке Партнера в сроки, предусмотренные п. 4.1. Правил.

ачисляемый Бонус товарооборота Партнера не может превышать 8% от общей суммы покупки Пакетов услуг Приглашенными им Пользователями и выплачивается ежемесячно равными долями соразмерно количеству месяцев действия Пакета услуг, например: Пакет БИЗНЕС 3000 (срок действия – 3 месяца, стоимость – 3 000 руб.)

$3\ 000\ \text{руб.} / 3\ \text{мес.} = 1\ 000\ \text{руб.} / \text{мес.}$

$\text{Бонус товарооборота} = 3\ 000\ \text{руб.} * 8\% / 100 = 240\ \text{руб. (за 3 мес.)}, 80\ \text{руб. (за 1 мес.)}$

Таким образом, максимальный Бонус товарооборота за месяц в данном случае составляет 80 руб.

4.5. Возможность получения Бонуса Товарооборота от Пользователей того или иного уровня зависит от приобретенного Партнером в текущем месяце Ранга. Приобретение Ранга обусловлено размером общей стоимости месячного использования приобретенных Приглашенными Партнером Пользователями Пакетов услуг.

4.6. Партнерская программа содержит следующие Ранги:

**Бронза** — Ранг, приобретаемый Партнером при месячном товарообороте от 3 000 руб. до 24 999 руб.

Обладатели Ранга Бронза вправе получать Бонус товарооборота от Приглашенных Пользователей следующих уровней:

- 1 уровень = 8% от Месячного товарооборота
- 2 уровень = 5% от Месячного товарооборота

**Серебро** — Ранг, приобретаемый Партнером при месячном товарообороте от 25 000 до 49 999 руб.

Обладатели Ранга Бронза вправе получать Бонус Товарооборота от Приглашенных Партнеров следующих уровней:

- 1 уровень = 8% от Месячного товарооборота
- 2 уровень = 5% от Месячного товарооборота
- 3 уровень = 4% от Месячного товарооборота

**Золото** — Ранг, приобретаемый Партнером при месячном товарообороте от 50 000 руб. до 99 999 руб.

Бонус Товарооборота

- 1 уровень = 8% от Месячного товарооборота
- 2 уровень = 5% от Месячного товарооборота
- 3 уровень = 4% от Месячного товарооборота
- 4 уровень = 4% от Месячного товарооборота

**Платина** — Ранг, приобретаемый Партнером при месячном товарообороте от 100 000 руб. Бонус Товарооборота

- 1 уровень = 8% от Месячного товарооборота
- 2 уровень = 5% от Месячного товарооборота
- 3 уровень = 4% от Месячного товарооборота
- 4 уровень = 4% от Месячного товарооборота
- 5 уровень = 4% от Месячного товарооборота

4.7. Если кто-то из Приглашенных Пользователей имеет «неактивную» учетную запись на момент проверки начисления и выплат, то Бонус товарооборота Партнеру не начисляется и не выплачивается.

## **5. Бонус развития. Основания и порядок начисления и выплаты.**

5.1. Бонус развития начисляется и выплачивается одновременно Пригласившему Пользователю при соблюдении следующих условий:

- Пользователь был приглашен Партнером по Партнерской ссылке;
- Приглашенный пользователь должен приобрести Пакет услуг «СТАНДАРТ», «БИЗНЕС» или «ПРОФИ»;
- Партнер на момент проверки соблюдения условий начисления и выплаты Бонуса развития должен иметь активный пакет услуг БИЗНЕС 3000 или выше до окончания, действия которого не менее 24 часов.

5.2. Если условия, указанные в п. 5.1. Правил, наличествуют, то Бонус развития начисляется и Кошелек Приглашенного Пользователя пополняется в момент покупки Пакета услуг.

5.2. Размер Бонуса развития составляет 15% от стоимости приобретенного Приглашенным Пользователем Пакета услуг.

## **6. Вывод денежных средств**

**6.1.** Денежные средства, находящиеся в Кошельке Партнера, можно вывести на счет организации или физического лица.

**6.2.** При выводе денежных средств на счет комиссия за данную операцию Администрацией Сайта не взимается. Если Партнером является физическое лицо, с суммы выплаты Администрацией Сайта как налоговым агентом удерживается налог на доходы физических лиц – 13% от суммы начисленного Бонуса товарооборота и Бонуса Развития в соответствии с положениями Налогового кодекса Российской Федерации.

## **7. Заключительные положения**

7.1. В случае выявления факта нарушения Партнером Правил, Администрация Сайта оставляет за собой право заблокировать учетную запись Партнера и/или аннулировать частично или полностью начисленное ему вознаграждение

7.2. Администрация Сайта оставляет за собой право пересмотреть Правила участия в Партнерской программе, а также условия Партнерского договора в одностороннем порядке без какого-либо специального уведомления партнеров.